

proplan

Die Businessplanung für Ihr Unternehmen



Planung:

17512 prohandel GmbH

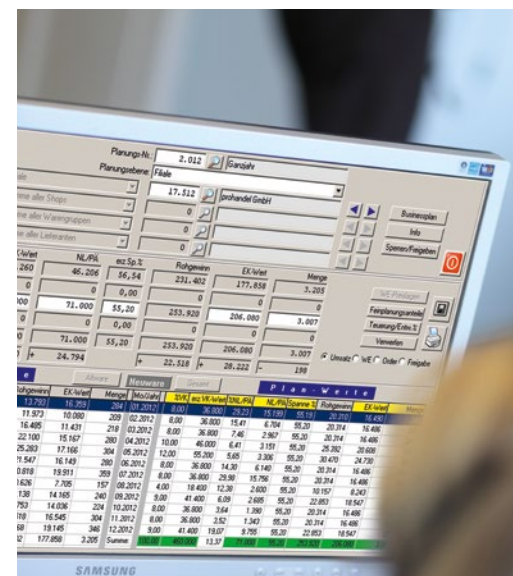
qm VK-Fläche: qm VK-Umsatz: VK-Umsatz: Stück Umsatz: erz VK-Spanne%: PÄ/Abschriften%: PÄ/Abschriften: WE-VK-Wert: WE-Menge: WE-Spanne%: AB VK: AB Menge:

Jahr	VJ %	VJ VK	VK %	VK-Wert	Sp%	Menge	NL/PÄ %	NL/PÄ	WE
------	------	-------	------	---------	-----	-------	---------	-------	----

Erfolgreich die Zukunft planen

Schnell drehende Flächen, ständig frische Ware und immer neue, emotionale Sortimente: Das ganze Jahr hindurch verlangen Ihre Kunden, dass Sie Ihr Warenangebot interessant und abwechslungsreich gestalten. Aber – wie treffen Sie Ihre Einkaufsentscheidungen fürs nächste Jahr? Woher wissen Sie, welche Waren von welchen Lieferanten Ihnen den gewünschten Erfolg bringen?

Mit **proplan** von prohandel gehen Sie Ihre Businessplanung strategisch an: Mit dieser präzisen Einkaufsplanung erhalten Sie ein wichtiges Steuerungs- und Kontrollinstrument, mit dem Sie Trends oder auch Abweichungen schnell und gezielt erkennen. So bleibt Ihnen stets der richtige Spielraum, um Ihre Nachorder anzupassen und Ihr Sortiment optimal zu gestalten.





Klare Aussagen mit entsprechenden Daten

Eine aussagekräftige Businessplanung zu erstellen, ist aufwändig und kompliziert, meinen Sie? Nicht mit **proplan**: Dieses Planungstool von prohandel benötigt nur noch wenige Kennzahlen, um eine sichere Planung für Sie zu erstellen. Schließlich kennt **proplan** Ihre gesamten Daten aus der Vergangenheit und Gegenwart: Die Lösung verwendet dafür einfach die **prohandel** Warenwirtschaft und nutzt die dort vorliegenden Zahlen.

Die Plan-Ist-Vergleiche zeigen Ihnen direkt, wo Sie gerade stehen. Selbst die Business-Pläne Ihrer Lieferanten können Sie mithilfe von **proplan** nacherfassen und kontrollieren. Mit diesen vielfältigen Informationen gewinnen Sie genau die richtige Sicherheit für weitere strategische Entscheidungen und stellen Ihre Zukunftsplanung auf eine verlässliche Basis.



Auf diese Planung können Sie bauen

Was **proplan** Ihnen alles anbietet?

- den monatlichen Umsatz pro Quadratmeter Verkaufsfläche
- Abschriften und Preisänderungen
- die Wareneingangs- und Verkaufsspanne
- den Orderplan

Die Planungstiefe können Sie in allen Fällen individuell auf Ihre Anforderungen ausrichten. Und auch die Handhabung des prohandel-Planungstools ist denkbar einfach: Sie genießen stets den richtigen Überblick – und mögliche Abweichungen erkennen Sie sofort. Das macht die Verknüpfung mit den Auswertungstools und der Chefinformation in der **prohandel** Warenwirtschaft möglich: die ist jederzeit über alle in **proplan** entwickelten Werte informiert.



Sichern Sie sich das Umsatzplus

Selbst, wenn Sie Wirtschaft und Wetter nicht beeinflussen können: Mit **proplan** sichern Sie Ihre Liquidität, indem Sie Ihren Einkauf und Ihre Warenströme perfekt planen. Mit **proplan** bauen Sie zu hohe Lagerbestände gar nicht erst auf – so reduzieren Sie Ihre Lagerkosten und vermeiden Rotpreis-Aktionen am Saisonende.

Und natürlich profitiert auch Ihr Team am POS, weil Ihre vorausschauende Planung stets neue Kaufanreize setzt: Mit attraktiven, gut gesteuerten Sortimenten ziehen Sie Ihre Kunden immer wieder in Ihre Geschäfte.

Sie möchten **proplan** kennen lernen?

Vereinbaren Sie Ihren individuellen Termin mit unserem erfahrenen Team.
Wir stellen Ihnen unsere Lösung gern im Detail vor.



prohandel GmbH

Am Lenkwerk 7 | 33609 Bielefeld

Tel.: (05 21) 55 77 09-0 | Fax: (05 21) 55 77 09-22

info@prohandel.de | www.prohandel.de